

アサヒ

No. 116
2022.11

だより

- P2 に～ぬふあ星
- P3 仕入先・商品紹介
- P4 経営塾
- P5 社内情報
- P6 ふれあい広場

 ASAHI

今回の表紙：神宮外苑銀杏並木

11月下旬に東京出張がありその際に神宮外苑を散策し銀杏並木で写真を撮りました。これから色づいて行くところでしたが歩道側では黄金のトンネルをくぐる事が出来ました。今月下旬からは夜のライトアップもあるようです、落ち葉を数枚拾って帰りました。

写真提供：興南施設管理 株式会社 代表取締役社長 屋良 学 様（撮影場所：東京都 令和4年11月）



電材営業二部 部長
赤嶺 敏郎

受け継がれるウチナーの心

2022年10月31日～11月3日の4日間、「第7回世界のウチナーンチュ大会」が開催された。本大会は、沖縄県が1990年から5年ごとに開催してきた最大規模のコンベンション事業で、7度目に当たる本大会は、新型コロナウイルスの影響で2016年の前回大会から6年後の開催となった。今回は来県が叶わない方々でも参加できるようオンラインを含めたさまざまな工夫のある開催となったようだ。これまでもそうであったように、私はメディアを通して「世界のウチナーンチュ」達の歴史を知り、またそこに映る2世や3世の笑顔を感じ深い思いで見た。

沖縄県は、全国でも有数の移民を送り出した県で、その歴史は古く1世紀前まで遡る。私の見た資料によると、最初の移民は、明治32(1899)年に27名のウチナーンチュ達が遠くハワイの地へと旅立ち、それに続いて北米や南米その他の地へと渡り、昭和13(1938)年までの間には、移住者数は約72000人いたと記されていた。その当時の沖縄が非常に貧しかった事が主な理由だと言われているが、移民会社・移民指導者の存在と徴兵忌避等の当時の社会を取り巻く環境が、海外移住を後押ししたようだ。その後、第二次世界大戦が終わると、先に移住していた家族からの呼び寄せや当時の琉球政府による移住政策の推進により、戦後移民の歴史がスタートしている。

このように海外へと渡ったウチナーンチュ達が、移民先での当時の暮らしは過酷なものだったという。しかし、そのような状況下においても戦後の焼野原となった沖縄にハワイの県系移民から救援物資と528頭の豚が送られてきた。この時送られてきた豚は短期間で大きく成長する種類の豚で、私たちがよく知っているピンク色の豚だ。その豚は3年後には10万頭にも増え、今日に至るまで豚を美味しく食する沖縄の伝統的な料理として私たちの食文化を支えている。このようなエピソードに触れたとき、世界のどこにいてもどんな環境にあっても沖縄を思う移民(世界のウチナーンチュ)たちのチムグクルに胸が熱くなる。

今、「世界のウチナーンチュ大会」を伝えるテレビの画面には「しまくとぅば」を上手に話す移民2世とたくさんの笑顔が映し出されている。そこからは脈々と受け継がれるウチナーの血を感じとることができる。祖先への敬意、沖縄の自然への畏敬の念、他者の痛みを寄り添う心(チムグクル)、私が忘れかけていた何かを思い出させてくれる。遠くは地球の裏側から自らのルーツを求めてやってきた「世界のウチナーンチュ」達がこれから先も集うことができる平和な世の中であることを私は心から願う。

仕入先・商品紹介

株式会社アカギ様

平素は格別のご高配を賜り、厚く御礼申し上げます。

株式会社アカギとは、快適な日常生活に欠かす事が出来ない巨大プラントから、個人住宅まで深く関わっており、生活レベルの向上及び、環境整備等に欠かす事の出来ない配管支持金具メーカーです。

人間が生きていく為の3要素、衣・食・住。その「住」の在り方が一番問われる設備工事の材料メーカーとして、弊社は常に時代のニーズにあった製品開発を続けております。

アカギ製品は、ビルの天井や壁の中といった目に見えない所で、水道・ガス・電気などのライフラインをしっかりと支えており、地震の多い日本の建設業界から暑い信頼を頂いております。また、多くの特許・実用新案を保有し、お客様のニーズに迅速にお答えする新製品開発で業界をリードしつづけています。

弊社は昭和43年設立。日本全国主要都市に各事業所をか

まえており、沖縄営業所は平成30年に開設し、今年で5年目となります。全国のネットワークを生かしつつ、素早い納期対応、商品のご提案。今後ともアサヒ様と共に沖縄地区において事業発展をさせて頂きたい所存でございますので、どうぞ宜しくお願い致します。

株式会社アカギ 沖縄営業所
 〒900-0002 沖縄県那覇市曙3丁目11-3
 TEL 098-860-1411
 FAX 098-860-1421
 URL: <http://www.akagi-nt.co.jp/>

配管支持金具の



株式会社 アカギ



A27722 組式ハヤツリ



鋼材加工



A26151 振止金具V4L8

仕事を振り返る(自己理解) あなたの強み・弱みは何ですか？

「人生 100 年時代、健康で働けるうちは働いて収入を得たい」という声をよく耳にしますが、10・20・30 年後の具体的なキャリアプランは描けていますか？職業人としてこれまで歩んできた日々を振り返ることで、将来に向けた道筋が描け、キャリアプラン実現のためにやるべきことが見えてきます。

改めて振り返ると、日々の業務の中で、知識や技術、適応力など、磨かれた能力はたくさんあると思います。入社当初と現在とでは、職業観(働く意義、仕事との向き合い方)が変わったという人もいることでしょう。本稿では全 3 回にわたり、職業観について問いかけていきます。自分自身と向き合い、仕事について振り返る機会になれば幸いです。

第 1 回目は、キャリアコンサルティング面談でよく用いる「キャリアプラン作成補助シート」の中から「あなたの強み・弱み」についての質問です。

「あなたの強み・弱み」が知れる質問票

- ▶ 回答欄に、自分が非常に自信があるものに◎、ある程度自信があるものに○、あまり自信がないものに△、自信がないものに×を記入してください。すべての項目に印をつける必要はありません。

回答	質問	回答	質問
	1 指示を与えられたらスピーディに対応する		17 目標を決め、課題を明らかにした上で仕事の計画を立てる
	2 顧客には丁寧・親切に対応する		18 自分の仕事の流れを把握する
	3 手を抜かず真面目に対応する		19 仕事にミスがないかチェックする
	4 異なる価値観を持つ人に偏見的な接し方をしない		20 業務にとって最低限必要な知識・技術を持つ
	5 自分の仕事の約束を守り、倫理的な問題を起こさない		21 個人の意見を聞いたり、気心の知れた集団の中で意見を調整する
	6 必要な情報を集める		22 相手にやってほしいことを明確に指示、要求する
	7 論理的に整理された考えや意見を出す		23 自分ができることを指導したり教育する
	8 具体的情報を絵や図を用いて表現できる		24 指示を受けて協力し合うときに協調・協力の姿勢を示す
	9 事実と意見を混同せず、できる限り客観的な状況判断を行う		25 自分の言いたいことや情報を正確に伝える
	10 コスト意識を持って仕事に取り組む		26 自分の強み、弱み、限界を把握している
	11 プレゼンテーションの準備をしっかりとる		27 不満な状況に陥っても、気持ちを切り替えてすぐに前向きに対応する
	12 関わる人に関心を示し、コミュニケーションを図ろうとする		28 指示されたことを勉強する
	13 あまり複雑でない、やっかいでない課題に対処する		29 自分の伝えたいことを前向きな言葉や態度で伝えている
	14 気持ちの良い受け答えやマナーの良い対応をする		30 いざというときにはやる気をみせる
	15 ビジネスの動向に関心を示す		31 その他()
	16 組織の命令系統・ルールに従う		32 その他()

- ▶ 上記回答の内、今後仕事をしていく上で生かしたい「強み」を最大 5 つ選択(質問番号を記入)し、強みを生かすために努力していることなどを記入してください。
- ▶ 上記回答の内、改善していきたい「弱み」を最大 5 つ選択(質問番号を記入)し、弱みを克服するために努力していることなどを記入してください。

生かしたい自分の強み				強みを生かすために努力していること			

改善したい自分の弱み				弱みを克服するために努力していること			

いかがでしたか？実際に働いている場面や自身の働き方が思い起こされ、「これはできている」「今後は、こういう工夫も必要だな」など、新たな気づきを得られたかと思います。可視化することで、自己理解が深まったのではないのでしょうか。

(出所) 厚生労働省 ジョブカード作成制度総合サイト「キャリアプラン作成補助シート(在職者用)」

「更なる成長継続を」 アサヒ創業60周年記念式典

アサヒは、11月1日(火)に創業60周年を迎え、創業記念式典を11月3日(木)にノボテル沖繩那覇で行いました。

コロナ禍のため令和2、3年の式典は中止となりましたが、コロナの感染者数が減少したこともあり、感染対策をしっかりと行うことで節目の60周年記念式典を行うことができました。

福重社長は、「今後の見通しは厳しいが、現状より少しでも成長していくことが私どもに課せられた使命です。積極的な営業活動で情報収集を図り、公共・民間工事の大型物件の受注、日常的に使われる汎用品を取り込んで



挨拶をする福重社長

でいきましょう。60周年の節目の年を機に全社員の力を結集して皆で前進してまいります。最後に本日永年勤続の表彰を受けられます皆様、誠におめでとうございませう」と話されました。



社長挨拶のあと、社員を代表して来年入社10年目を迎える電材営業三部 宜野湾営業所 宇良所長代理は「社長、役員の方々、先輩方が積み重ねてきた努力への敬意の言葉と、社員一丸となつて社業発展のため社訓である「正確・迅速・誠実・奉仕」の精神で邁進してまいります」と力強く挨拶いたしました。||写真

永年勤続表彰者

- 40年 ● 積算・開発センター 課長 福山 朝秀さん
- 35年 ● 商品部 部長 大浜 芳政さん
- 電材営業二部 電設課 部長兼課長 赤嶺 敏郎さん
- 30年 ● 住建営業部 部長兼課長 山城 亮さん
- 電材営業三部 南部営業所 管理配送課 課長 仲村 和浩さん
- 電材営業三部 部長 伊集 盛人さん
- 電材営業三部 八重山営業所 所長 崎山 仁さん
- 25年 ● 管理部 業務課 課長 金城 徹さん
- 15年 ● 商品部 管理配送課 課長 玉城 洋平さん
- 10年 ● 電材営業一部 第二課 アシスタント 佐久間 仁美さん
- 電材営業三部 八重山営業所 本若 孝充さん

全社員研修

アサヒは10月29日(土)本社6階ホールで全社員研修を行いました。

各拠点をリモートで繋ぎ密にならないようにいたしました。

第一部では企業情報バンク沖繩から本部長の根間文彦氏をお招きし、債権管理講習会を開催しました。講習では建設業界の動向を中心にお話しいただきました。||写真



第二部では空手愛好家の興儀 清春様にお越しいただき、沖繩の空手の歴史や、沖繩空手を支えてきた先人のお話をさせていただきました。





ふれあい広場



永年勤続表彰者



永年勤続者の皆様 社長をかこんで

新入社員紹介



電材営業三部 宜野湾営業所
トミナガ マリコ
富永 麻里子さん

8月より入社した富永と申します。これまで様々な職種を経験していましたが卸販売の業界は未経験となります。これから一日でも早く貢献できるように努力して参りたいと思っておりますのでご指導のほど宜しくお願い致します。

7月19日より建材課に配属になりました仲間と申します。上司や先輩方に支えてもらいながら、少しずつ日々の業務に慣れてきました。まだまだ学ぶことは多いですが、日々成長できるように頑張りますので、ご指導ご鞭撻のほどよろしくお願い致します。



住建部 建材課
ナカマ テント
仲間 天斗さん



管理部 経理課
キナ ノゾミ
喜納 望未さん

8月1日からアサヒの社員として働かせて頂くことになりました。経理課の喜納と申します。入社して3カ月が経ち、仕事内容や環境にも少しずつ慣れてきて、上司にたくさん助けられながら充実した日々を送らせて頂いています。まだまだ、学ぶことが多いですが立派な一人前になれるよう頑張りたいです。ですのでこれからもご指導よろしくお願い致します。

8月から業務課へ配属が決まりました。名嘉山 紗英と申します。入社して3カ月が経ち、周りの上司や先輩方に分からない事があれば、毎回丁寧にご指導ご鞭撻頂き、少しずつですが業務にも慣れてきました。不慣れで皆様には色々迷惑をお掛けすることもあるかと思いますが、一日も早くアサヒの一員として貢献できるように頑張りますので、宜しくお願い致します。



管理部 業務課
ナカヤマ サエ
名嘉山 紗英さん

編集後記

本年も皆様には大変お世話になりました。来年も本年同様株式会社アサヒを何卒よろしくお祈りいたします。くる年が皆様にとって明るく良い年になりますようお祈りします。

体調を崩しやすい季節です。皆様お身体ご自愛ください。

(総務課 砂辺 康司)