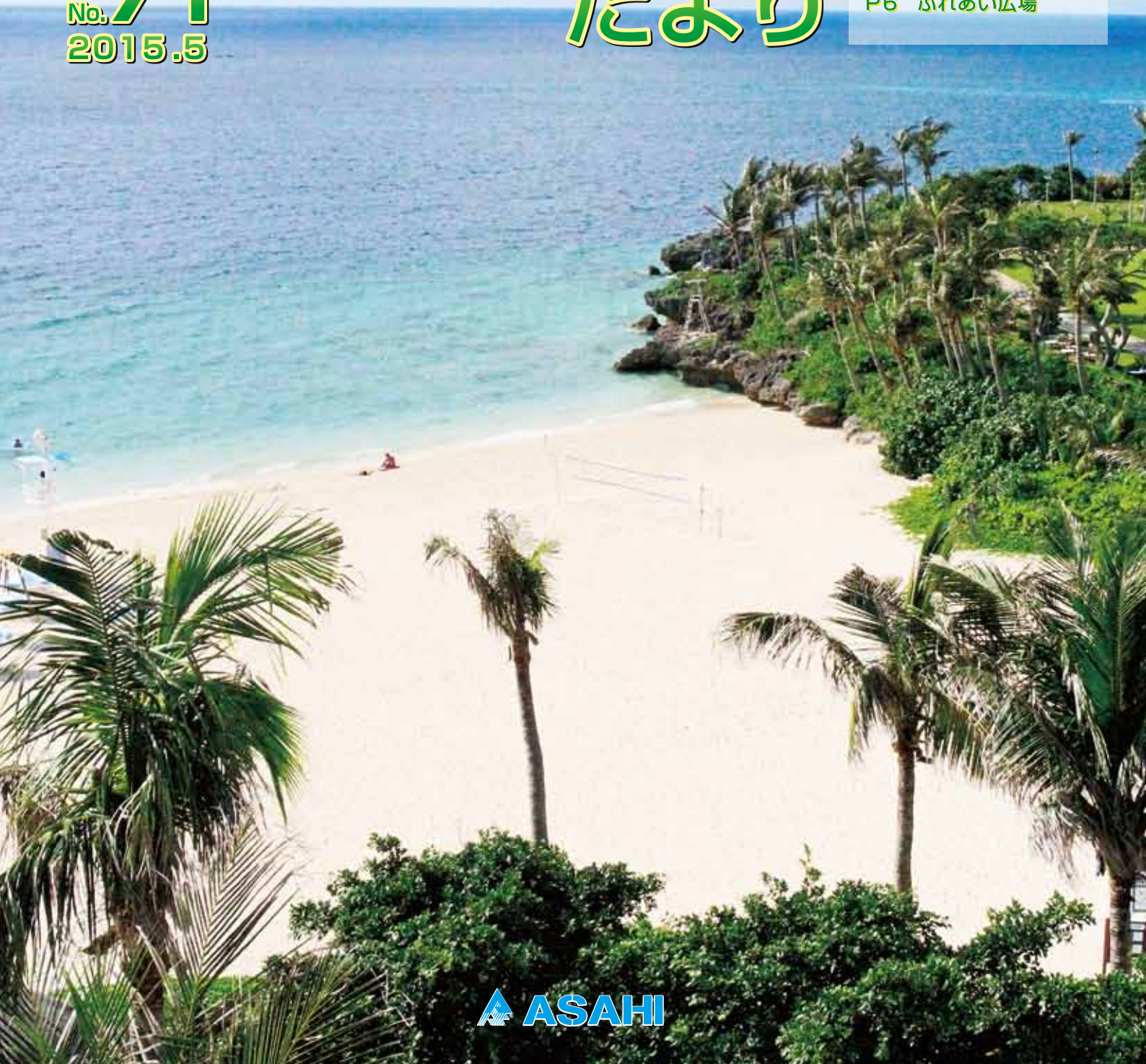


アサヒ

No. **71**
2015.5

だより

- P2 に～ぬふぁ星
- P3 仕入先紹介
- P3 社員紹介
- P4 経営塾
- P4 社内情報
- P5 社内情報
- P6 ふれあい広場



 **ASAHI**

今回の表紙：ムーンビーチから見える景色

恩納村にあるホテルムーンビーチから見える景色です。5月15日(金)に撮影しました。今から梅雨の時期に突入しますが梅雨が終われば夏本番ですね。

(2015年5月撮影)



新年度に向けて — お客様への役立ちを考えて —

代表取締役社長 福重 勉

早いもので今年もすでに4月、一年の中で最も過ごしやすい季節となっております。新しく芽や葉を出してくれている草木、そういう環境の中で、新しく学校に行くようになった一年生、新社会人となった若者等、本当に春の季節を心の底から味わうことのできる季節ではと感じます。

さて4月は、私どもも新年度の月になります。新年度にあたり会社の方向性を示しておきます。会社としては、真のお客様の役に立つ行動を起こしていこうというものです。得てして私どもの通常の取り組みの中では、内向な取り組みが多いような感じがしております。それは決してお客様をないがしろにはしていないということは言えますが、しかし、もう一度、私どもの取り組みの中でお客様側に立ち、お客様の視点から捉えた取り組みを考えていこうというものです。

それは何を意味しているのかというと、私どものお客様はプロフェッショナルです。そのプロであるお客さまと対等

に話ができるレベルを考えたときに、本当にお客様の話を理解できるかどうか? 又、私どもがお客様に対して何か不便をかけてはいないかどうか?等、特別なことも含めて、私どもの能力を向上させていくべきではと考えるものです。

今年度の弊社の重点施策の中に「プロとしての自覚」というものがございます。私どもは、常々お客様とのやり取りの中で、生活をしているといっても過言ではないはずです。だとすれば、私どもも、お客様の能力に合ったレベルに近づき、お客様の役に立つ行動も含め、一歩先を歩んでいけたらと考えます。

今年乙未です。陽明学では、新旧がぶつかり合い、様々な変化がおこる年だといわれております。そのため、これまで以上に市場の環境を注視しながら、変化に対応して、全社ぐるみで成長に向けた取り組みを加速して参ります。

今年度も、ご支援・ご協力を頂きますようお願い申し上げます。

仕入先紹介

ネグロス電気株式会社 沖縄営業所様



新営業所長 渡辺 高宏 様

新任御挨拶 ネグロス電気株式会社 沖縄営業所 渡辺 高宏 所長



営業所員の皆さま

ネグロス電気株式会社 沖縄営業所

〒901-2101
沖縄県浦添市西原 1-1-15
TEL : 098-870-7122
<http://www.negurosu.co.jp/>

平素は格別のご愛顧賜り、誠に有難うございます。本年2月より、ネグロス電気株式会社沖縄営業所所長に就任致しました渡辺高宏（わたなべたかひろ）でございます。

自己紹介させていただきます。昭和47年7月生まれで、千葉県千葉市花見川区出身の家族構成は妻と一女一男となります。趣味は釣り、ゴルフ、スポーツ観戦（ラグビー、サッカー、野球他）。

弊社に入社致しまして東京中央営業所8年、横浜営業所5年、足立営業所5年在籍しております。誠心誠意業務に励み沖縄の

皆様にお役立てできるように努めたと思っております。

平成27年度は太陽光関連の減速感、物流費・鋼材の高騰による経費増加等、逆風が予想されておりますが、建築設備耐震設計・施工指針の改定（建築に於けるBCP対策の強化）の追い風を基に設備工事資材に於ける安心・安全を弊社製品通じて沖縄電材業界の牽引役である株式会社アサヒ様と協働しお届けさせて頂きたいと考えております。よろしくご指導くださいますようお願いいたします。

社員紹介



名前 **喜屋武 哲弘**
 出身地 **与那原町**
 入社日 **2014.4.1**
 所属 **住建部設備課**
 特技 **フットサル**
 好きな食べ物 **ラーメン・カレー**

- Q1.性格を一言でいうと？
大雑把
- Q2.口癖は？
おっけー
- Q3.あなたのセールスポイントは？
相手の波長にあわせること
- Q4.ストレス解消法は？
友達と遊ぶこと
- Q5.モットー・心掛けていることは？
言葉使い
- Q6.自己PRをお願いします
まだまだ、分からないことがあります皆さんの力になれるように頑張りますので宜しくお願いします。



名前 **屋宜 宏弥**
 出身地 **那覇市**
 入社日 **2014.4.1**
 所属 **住建部建材課**
 特技 **野球**
 好きな食べ物 **カレー**

- Q1.性格を一言でいうと？
おおらか(笑)
- Q2.口癖は？
おなかすいた
- Q3.あなたのセールスポイントは？
笑顔
- Q4.ストレス解消法は？
プライベートを充実させる
- Q5.モットー・心掛けていることは？
話をする時は、相手の目を見て話すようにしています
- Q6.自己PRをお願いします
社会人としてアサヒの社員として頑張りますので、よろしくお願い致します。

あなたは大丈夫！ ブスの“25カ条” ～ 容姿 (カーゲー) 皮 (カー) どうやる 肝心 第一 ～

“美人”の条件 黄金比率美人説

世界の三大美人といえば、クレオパトラ7世、楊貴妃、小野小町。現代の美人の条件として、カルフォルニア大学とトロント大学の合同研究チームが発表した「黄金比率」。「目と口の距離が顔の長さの36%、目と目の距離が顔幅の46%」が最も美しいと感じるバランスであることが、明らかになりました。ただ、文化や時代によっても美人の基準は異なります。同じ地域でも、時代によって美人の定義は変化し、また、同時代であっても地域・文化圏の違いによっても異なります。

価値観の多様化が進んだ現代社会であれば、さらに、美人に対する基準にも個人差が大きくなるのではないのでしょうか。



そこで、元タカラヅカジェンヌ 貴城 けい 氏の著書『宝塚式「美人」養成講座』の中から、“ブスの25カ条”をご紹介します。(右表)

容姿に関係なく心の持ち方次第で美しくなる秘訣だけではなく、男女ともにビジネスで成功するための“教訓”となりますので、ご紹介いたします。

ブスの25箇条：宝塚歌劇団 伝説の教え

- 1 笑顔がない
- 2 お礼を言わない
- 3 おいしいと言わない
- 4 目が輝いていない
- 5 精気がない
- 6 いつも口がへの字の形をしている
- 7 自信がない
- 8 希望がない
- 9 自分がブスであることを知らない
- 10 声が小さくイジケている
- 11 自分が最も正しいと信じ込んでいる
- 12 グチをこぼす
- 13 人をうらむ
- 14 責任転嫁がうまい
- 15 いつも周囲が悪いと思っている
- 16 他人にシットする
- 17 他人につくさない
- 18 他人を信じない
- 19 謙虚さがなくゴウマンである
- 20 人のアドバイスや忠告を受け入れない
- 21 なんでもないことにキズつく
- 22 悲観的に物事を考える
- 23 問題意識を持ってない
- 24 存在自体が周囲を暗くする
- 25 人生において仕事において意欲がない

沖縄では、黄金言葉(くがにくとぅば)で、**「容姿(カーゲー) 皮どうやる 肝心 第一」**(どんなに**外見を取り繕っても人間の価値は容姿ではなく内面である**) とあるように、“美人・美男子”の条件は、まずは肝心(ちむぐる)でしょうか？

3月度

- (沖縄国際ゴルフパー72)
- ▽優勝||嘉数一輝(ダイキンHVAC) G104 H33 N71 ▽2位||宮城国夫(オーデリック) G101 H28 N73 ▽3位||上原幸弘(アサヒ) G91 H17 N74
 - ▽ニアピン||福山朝秀(アサヒ)・嶋田隆之(沖縄東芝)・岸本吏(沖縄三菱)・池宮清(沖縄丸一) ▽ドラコン||上原幸弘・山城亮(アサヒ)・伊是名顕二(沖縄東芝)

4月度

- (沖縄国際ゴルフパー72)
- ▽優勝||山田毅(アサヒ) G88 H17 N71 ▽2位||福山朝秀(アサヒ) G92 H20 N72 ▽3位||村山峰治(遠藤OB) G92 H16 N76
 - ▽ニアピン||仲宗根重人(安謝鋳物)・石本孝利(遠藤照明)・吉田修2(海邦物産) ▽ドラコン||渡辺高宏2(ネグロス電工)・吉本光男(アサヒ)・福里直樹(コイズミ照明)



「プロとしての自覚」を アサヒ事業方針を公表

4月11日(土)午前10時、アサヒ本社6階ホールで、平成27年度(第46期)の事業方針発表会が全社員、主要メーカー、取引銀行等が参加して行われた。



「プロとしての自覚を」と話す福重社長

福重社長は、全社基本方針発表で「今期は、営業利益率3.0%を目指します。その為に組織の強化、メーカー・仕入先との協調体制の更なる強化等に取り組んで参ります。昨年は、太陽光発電機器の実績が大幅に落ち込みながらも、その他の機器の販売が好調だったため、昨年度並みの業績を確保することができました。今期は高付加価値となる商材をお客様に紹介できる人材を育成し、関係先に信頼される環境を構築して参ります。どのような厳しい環境のなかでも対応できる会社にするべく、強い経営体質の実現を目指して参ります。」と話した。引き続き方針発表会は、各部門の責任者から重点施策の報告が行われた。参加したメーカーを代表してパナソニックES社沖縄電材営業所の宮崎所長より「私もメーカーもアサヒさんの目標達成のためにバックアップして参ります」とご挨拶を頂きました。

その後は懇親会があり、今期昇進した社員の抱負や参加したメーカー、銀行の支店長等からスピーチを頂戴しました。

最後に第46期の目標必達と参加者等の健康と社業発展を期してガンバロー三唱で中締めとなった。

- 全社重点施策
1. マーケットシェア50%の確保
 2. CPシステムの有効活用
 3. 「プロとしての自覚」

販売目標
売上85億円
粗利8.6億円

人事 4月1日付
昇進

▽電材1部部長兼第2課課長
山田毅(営業1部次長兼第2課課長)▽電材2部部長
赤嶺敏

郎(営業2部次長)▽電材3部部長兼名護営業所所長
與儀孝(営業3部次長兼名護営業所所長)▽電材2部次長兼南部営業所所長
伊集盛人(南部営業所所長)▽電材3部次長兼宜野湾営業所所長
田場厚生(宜野湾営業所所長)▽設備課課長
久高学(設備課課長代理)▽中部営業所所長代理
仲村起嗣(中部営業所主任)▽業務課課長代理
金城徹(業務課主任)▽建材課主任
大兼寿幸(建材課)

異動

▽電材1部第1課
親川裕之介(管理配送課)▽電材1部第2課
棚原伸一(管理配送課)▽電材3部中部営業所営業課
比嘉章宏(管理配送課)▽総務課
照屋林義(業務課)



今期の目標必達を誓ってガンバロー三唱

新入社員紹介



宜野湾営業所管理課勤務
平安 亮太さん
(ヒラヤス リョウタ)
平成26年12月1日入社
出身:南風原町

南風原出身で、大学では英語を専攻して学びました。忙しさに追われる毎日ですが、一日も早く仕事を覚え、自分出来る事を精一杯努めてまいります。ご迷惑をおかけする事もあるかと思いますが、やる気・体力は人一倍ありますので、ご指導のほど宜しくお願い致します。



本社管理配送課勤務
平良 優さん
(タイラ ユウ)
平成27年1月5日入社
出身:南城市

私は、新年の仕事始めの日に入社しました。その日は恒例の初荷の日で先輩達の元気あふれる初荷口上を拝見し、度胆を抜かれ、何て活気のある会社だろうと思えました。同時に今日からこの会社で働くと思うと身の引き締まる思いを感じました。先輩達のご指導、優しい声掛けもあり、素晴らしい職場環境の元で、一日も早く戦力になれるよう頑張りますので宜しくお願い致します。



本社管理配送課勤務
上原 康史さん
(ウエハラ ヤスフミ)
平成26年12月1日入社
出身:那覇市

年末の忙しい時期に入社し、みんなについていけるかどうか不安でした。先輩や上司の温かい歓迎やご指導もあり、ようやく仕事の流れや言葉の意味などを理解しつつ、与えられた仕事をこなしております。まだまだ勉強不足ですが、これからも多くの事を学び、少しでも早く戦力となるよう努力してまいります。皆さまご指導の程宜しくお願い致します。



ふれあい広場

ピカピカの一年生

仲村 文伸さん
 本社 電材一部 第三課 主任
 お子様 / 仲村 日菜子さん
 (チカムラヒナコ)
 平成20年11月21日生



お子様への一言

明るく、人懐っこい性格で動物が大好きな子です。また、家ではいつも家族にラブレターを書いてくれる優しい子なので変わらず優しい子でいて下さい。

宮城 博文さん
 南部営業所 営業課勤務
 お子様 / 宮城 愛梨さん
 (ミヤギアイリ)
 平成21年2月17日生



お子様への一言

たくさん友達を作って、たくさん学び、いろいろな事に興味を持ち、いろいろな事にチャレンジして楽しい小学校生活をスタートさせて下さい。

新垣 光則さん
 本社 電材一部 第二課 主任
 お子様 / 新垣 光汰朗さん
 (アラカキ コウタロウ)
 平成20年5月5日生



お子様への一言

何事にも一生懸命に取り組んで欲しいです。

仲本 高広さん
 中部営業所 営業課勤務
 お子様 / 仲本 梨杏さん
 (チカモトリア)
 平成20年4月26日生



お子様への一言

新しい環境にも早く慣れて、お友達をたくさん作って楽しく過ごして欲しいです。

年度末が過ぎ去り、新年度がスタートしました。今年度もさまざまな情報を掲載していきますので、宜しくお願いします。

編集後記

(宮良杏奈)

★第70号クイズ当選者★
 ①K・M(仕入先)
 ②Y・S(得意先)
 おめでとうございませう

《応募方法》
 FAXまたはメールでご応募下さい。お名前、勤務先名とご住所をお書きください。正解者の中から抽選で5名様にギフトカードを差し上げます。
 FAX 098-8663-3044
 メール asahi-dayori@kkasahi.co.jp
 2015年6月5日必着
 クイズの締切

クイズ

最近沖繩に配備された垂直離着陸輸送機とかけましてサッカーのフールと解くその心は？

【前回クイズの答え】

