

アサヒ

No. **82**
2017.3

だより

- P2 株式会社アサヒ
50年の歴史
- P3 得意先紹介
- P4 経営塾
- P4 社内情報
- P5 社内情報
- P6 ふれあい広場



今回の表紙：八重岳の桜

標高453mの八重岳では、山裾から山頂まで約7000本の桜が鮮やかに彩り、訪れる人の目を楽しませてくれます。のんびりドライブ、もしくはお散歩をしながら頂上まで桜を追いかけてみたら、海も見渡せ、すがすがしい春の空気がおいしい限り。

(撮影場所：八重岳にて：2017年2月)

株式会社アサヒ 55年の歴史

平成29年11月をもちましておかげさまで創業55周年を迎えることを機に、アサヒの歴史を振り返る企画をスタート致します。第1回目となる今回は、昭和37(1962)年から約14年間の歴史をご紹介します。



第1回 1962年～1975年

創業期

1962年

朝日商事創業

株式会社アサヒは昭和37(1962)年11月1日、現社屋敷地の那覇市泊2丁目に個人企業・朝日商事として誕生しました。当初は代表者の金城ほか従業員3名のスタートでした。

1969年

新社屋建設

昭和44(1969)年2月、現在の本社ビルの核となる3階建の新社屋が落成しました。2階は電設資材の常設展示場(ショールーム)とし、一般のユーザーが照明器具に接する場となりました。



1970年

朝日電材(株)の設立

昭和45(1970)年4月1日、個人企業朝日商事を法人化、名称も「朝日電材株式会社」と業種のわかりやすい社名に変更。

1973年

倉庫施設の拡充

昭和48(1973)年2月に3階建から6階建に増築。



激動期

1975年

名護営業所の開設

昭和50(1975)年の沖縄海洋博開催に向け、昭和48(1973)年11月に2階建の名護営業所を新築開設しました。

沖縄海洋博の開催

沖縄海洋博を通しての高い売上額は、松下電工(現パナソニックES社)の全国の代理店中18位という素晴らしい成績で「松下電工代理店コンテスト」において金賞を受賞。

中部営業所の開設

本社から配送していた中部地区に拠点を作り、南部、北部、中部と三拠点の販売体制を確立した。

得意先紹介 株式会社紫電舎様

創立は？

個人経営から組織化し、合資会社紫電舎を昭和47年2月11日に設立、また本土復帰前でした。平成3年月1日に合資会社紫電舎より株式会社紫電舎へ組織変更しました。

社名の由来は？

創業当時は自宅の縁側に机と電話を1台置き、創業しておりました。将来この会社に多くの仲間が集まりお互いに知識と技術を磨き切磋琢磨しこの会社を大きく成長する企業へと願った紫電舎と命名したそうです。

事業内容は？

現在は沖縄電力株式会社離島カンパニ八重山支店様の配電線路及び施設の保守、点検、また竹富町の島々の委託業務を主に業務運営しています。公共工事、民間工事、一般電気設備



代表取締役 新城 永一郎 氏

工事、給排水衛生設備工事、上下水道施設工事、土木、建設工事などを行っています。

社長の挨拶

「安全第一 明るい職場、基本ルールを守り無事故無災害、確かな技術で、快適な社会づくりに貢献する」を社目指します。」創立以来我が社の企業理念です。

お客様から支持される会社を目指す

私は会社の理念にあるように、社会に貢献とは、社員を雇う事、社員の家族の生活を守る事が会社の使命だと思えます。若い技術者を育てる事がこれからの会社の発展につながると思っております。

その為には、たくさん現場を経験させる事が自信と成長につながると思っております。

安全に関しては、毎朝の就業前に全車両点検、ラジオ体操、各班作業前ミーティング、現場での危険予知活動を実施し社員が安全意識を持つ事で事故を防げる事ができる事と



若い社員の成長に期待を込める

株式会社 紫電舎

代表取締役 新城 永一郎

創業：1972年2月11日

資本金：20,000,000円

社員数：32名

住所：石垣市真栄里375-8

電話：0980-82-4811

思います。自分の仕事に誇りを持ち最後まで安全に施工する事を社員へ心がける様にと、又人財育成を通して組織の強化を図る、豊富な経験と技術力を若者へ継承する事で人財育成につながると思えます。最後になりますが、安心・安全をお客様へ提供し株式会社紫電舎と株式会社アサヒがパートナーとなり、共に業界が発展します様願張つてまいりますので今後とも宜しくお願い致します。

社員紹介



名前 平安 亮太
出身地 南風原町
入社日 平成26年12月1日
所属 宜野湾営業所 管理配送課
特技 タッシュ
好きな食べ物 ビーフシチュー



名前 上原 康史
出身地 那覇市
入社日 平成26年12月1日
所属 電材1部営業補佐
特技 逆上がり
好きな食べ物 カレー

- Q1.あなたのセールスポイントは？
メリハリがしっかりしているところ
- Q2.これだけはだれにも負けないものは？
足の速さ
- Q3.飲んだ後のシメはやっぱり…？
ラーメン
- Q4.好きな言葉は？
ありがとう
- Q5.自己PR
何事にも前向きに頑張ります。

- Q1.性格を一言でいうと？
聞き上手
- Q2.今一番自慢したい事は？
イボミ選手と一緒にゴルフシューズを購入
- Q3.飲んだ後のシメはやっぱり…？
チョコレート
- Q4.得意料理は？
チャーハン
- Q5.自己PR
まだまだ新人で分からない事だらけですが、がむしゃらに頑張りますので宜しくお願い致します。

5. 企業調査員の目線

～お化粧品上手な決算書

弊社では毎日、担当者が県の建設関係部署で決算書の閲覧を行っています。建設業許可を取得している業者は、基本的に年度報告としてその決算年度の工事実績や決算書を提出することになっており、公共事業等との兼ね合いからその年度報告資料は誰でも閲覧できるようになっています。

近年、県外金融関係の方より「沖縄の経審決算(年度報告決算)はお化粧品されているものが、(県外と比較して)多い。」という話を聞くことができました。

「決算書のお化粧品」とは良く言えば「決算調整」のレベルから、悪い方だと「粉飾」のレベルまで様々ですが、数値の流れや推移をみると?と感じる決算書といえるでしょう。

例えば調査員が注目するのは、短期や長期の借入計上がないのに支払利息負担の数字が大きい、または在庫や売掛金が異常に膨らんでいるなどです。県内で多いのは、きちんとした決算処理をしていないため、前年度の流れなどから数字や計算が合わないといったものもあると思います。一昔前には、税務署用、銀行用、経審(年度報告)用と3つのパターンの決算書があるという、笑い話のような本当の話もありましたし、数字が合わないのは、複数パターンの決算書が存在するから?と勘繰るのも調査員のクセだったりします。また隔年で売上の増減と赤字・黒字を繰り返す、いわゆる入札ランクのための「決算調整」もよく見られるパターンです。

お化粧のパターンもいろいろとあり見抜くのが難しくなっているのは確かで、弊社では粉飾しにくい現預金勘定などに注目して、現預金の増減と業況(黒字・赤字、自己資本)を併せて企業判断していくようにしています。営業担当の方でも、取引先の売上動向などはチェックしていると思いますが、大口や継続先などはもう一步踏み込んで各決算期での現預金の増減などもチェックしてみましょう。「黒字が続いているのに、現金はどんどん減っている。」といった兆候に気づくことができるかもしれません。

～実録シリーズ(5) 記憶に残る「お化粧品決算」

最近の実例でも記憶に残るお化粧品決算がありました。平成25年に倒産したある土木特A業者です。倒産直前までの決算推移では、利益率対売上4～12%、借入計上なし、期末現預金は5億9,800万円を計上、販売管理費3年半分の資金余力と判断され、決算業況だけをみると優良企業でした。

しかし一方で支払雑音が聞かれていた他、手形割り止め風評があるなど、決算から受ける印象と動向が一致せず警戒判断となっていました。後から聞いた話では、「(決算書上の)現預金勘定を億単位で調整(粉飾)していたらしい」というもので事実かどうかは判明していませんが、事実ならどういう処理をしていたか?をむしろ勉強したいところ。不渡り発生と同時に弁護士介入もありましたが、結局うやむやに「倒産」となった同社、当時のウワサでは「かなりの資産を隠した」とも…。

1月度

(沖縄国際ゴルフパー72)

▽優勝||田場厚生(アサヒ)G 99 H 29
70▽2位||池宮清(沖縄丸一)G 92 H
20 N 72▽3位||山城亮(アサヒ)G 91 H
18 N 73▽7位||與儀孝(アサヒ)▽ニア
ピン||長嶺義貞(長嶺電機)・山城亮・
田場厚生(以上アサヒ)▽ドラゴン||池
宮清(沖縄丸一)・神里盛政(灘オー
ト)・山田毅・山城亮(以上アサヒ)

2月度

(南山カントリーパー62)

▽優勝||岡下大樹(アサヒ)G 93 H 31 N
62▽2位||池宮清(沖縄丸一)G 87 H
24 N 63▽3位||上原国治(アサヒ)G 91
H 27 N 64▽7位||山城憲太郎(アサヒ)
▽ニアピン||上原幸弘3・仲本高広2・
高宮城圭介2・伊禮翔也・赤嶺敏郎・
與儀孝(以上アサヒ)・池宮清3(沖縄
丸一)・仲宗根重人(安謝鋳物)・市
田智篤(内外電機)



『グローバル・ヒストリーと羽地朝秀』について学ぶ

アサヒ全社員研修会

アサヒは、1月21日(土)本社6階にて、講師・山田 洸世様(沖縄県教育庁文化財課史料編集班)をお招きし、文化講演会を開催致しました。

テーマは『グローバル・ヒストリーと、琉球王国時代の政治家・羽地朝秀の改革』について。羽地朝秀は、琉球王国時代の第二王 王統、十代目国王・尚質王

の摂政となり、数々の改革を行い、王国の経済を立て直した政治家。

『グローバル化』とは、これまで存在した国家、地域などタテ割りの境界を超え、地球が一つの単位になる変動の趨勢(すうせい)や過程

『グローバルイズム、又はグローバル化』と謳われる現代において、グローバル

とは良い言葉のように使われているが、現実的にグローバル化とは良い事か、否か? グループ討議等も行い、羽地朝秀の生涯を通じ、これまでの世界の情勢、時代背景も踏まえ、有意義な講義を頂く事が出来ました。



山田洸世様と講演に聞き入る社員

来期行動計画策定

営業部全員で戦略検討

平成29年2月17日(金)、18日(土)に宜野湾市のカルチャーリゾートフエストーンで営業戦略強化研修会が行われました。研修会では、来期の目標達成に向けての行動計画が話し合われました。品質方針にもある「お客様第一主義」を基軸に営業部では営業マンの知識向

上や訪問管理の重要性、配送コストや安価仕入対策が課題に上がりました。今後は、これらの課題を分析し、小手先の対策ではなく企業文化に根付くような改善を行うことが大切になります。

研修会は午後3時にスタートし夕食をはさみ午後11時で終了。翌日は午前9時から正午まで行いました。また、来期のイベントとしては各種セール・ミニ工器具店・観月会・ゴルフ大会・招待旅行・釣り大会・地域奉仕活動・イベント協賛等幅広い検討が行われました。

来期は創業55周年の節目の年でもあります。更なる飛躍を目指し全社員一丸となって取り組んでいきます。



年間計画を検討する営業社員

新入社員紹介



本社 管理配送課
吉田 一也さん
平成28年10月4日入社

入社当初は何もわからず、一日の業務をこなすのがやっとでしたが、先輩方が丁寧に業務のやり方を指導してくれるので少しずつではありますが、できることも増えてきました。失敗を恐れず、色んなことにチャレンジし、日々成長して一日でも早くアサヒの戦力になれるように頑張りますのでご指導宜しくお願いします。

平成28年の10月に入社したばかりで、まだまだ覚えることがばかりで周りの方に目が回らず迷惑かけてばかりです。それでもとても優しい先輩方のおかげで毎日楽しく仕事が出来ています。これからの目標としては、中部営業所は元気がないと言われたので元氣いっぱい頑張りたいと思います。



中部営業所 管理配送課
岡下 大樹さん
平成28年10月4日入社



中部営業所 管理配送課
高宮城 圭介さん
平成28年7月19日入社

中部営業所という希望通りの職場に就くことが出来ました。入社して半年が経ちますが商品知識がまだまだ未熟で、お客様に聞かれたことなどに對し的確な返答が出来ず、先輩に助けってもらってばかりの毎日です。優しい先輩方で良かったです。これからも地道に商品を覚えて、一日も早く皆様の力になれるように頑張りたいと思います。

ふれあい広場



ご結婚おめでとうございます♪



平成29年1月1日に入籍しました管理部総務課課長の仲村 和浩さん

まだまだ未熟な二人でございますが、楽しく、明るい家庭を築いてまいります。仕事も尚一層、頑張っていきます。皆様からのご支援の程、よろしく申し上げます。(妻：江利奈さん)



スマホで管理 健康促進に挑戦

平成28年12月より那覇医師会からの依頼がありスマホで健康づくりに挑戦致しました。1月末で終了致しましたが、実施期間中は栄養士による食事のアドバイスなどを受け健康意識が芽生えるいい機会となりました。



抽選大当たり!!

平成29年泊大通り会新年会

平成29年2月8日(水) 19時よりサンプラザホテルにて泊大通り新年会が行われました。抽選会では、テレビや炊飯器を当てる事が出来るとても楽しみました。



知識・向上心UP 営業戦略強化研修会2017

平成29年2月17日(金)～18日(土)にかけて営業マン宿泊研修を実施致しました。全営業マンが揃う事により日頃話せない方とも話す事が出来、とても良い機会となりました。詳細をP5にも掲載しておりますので、是非ご覧ください。

沖縄の寒い時期も終わりこれから少しずつ暖かくなつてまいります。季節の変わり目でもあり体調を崩しやすくなりますので、皆さんも体調管理には気を付けて下さい。

(宮良杏奈)

編集後記

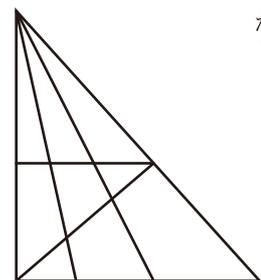
- ★第81号クイズ当選者★
- ①K(得意先様)
- ②H・N(得意先様)

おめでとうございます♪

クイズの締切
2017年4月末日必着

【応募方法】
FAXまたはメールでご応募下さい。お名前、勤務先名とご住所をお書きください。正解者の中から抽選で5名様にギフトカードを差し上げます。
FAX 098-863-3044
メール asahi-dayori@kkasahi.co.jp

クイズ



左の図に三角形はいくつあるでしょうか？

【前回クイズの答え】
(500円)