

アサヒ

No. **118**
2023.3

だより



- P2 に～ぬふぁ星
- P3 仕入先・商品紹介
- P4 経営塾
- P5 社内情報
- P6 ふれあい広場

 **ASAHI**

今回の表紙：旧崇元寺石門

臨済宗の寺院で初代琉球国王とされる「舜天」から最後の琉球国王「尚泰王」までの神位を安置した琉球王国の国廟。創建は、1527年と推定されており、昭和47年5月15日に文化財（国指定建造物）に指定されました。

（撮影場所：那覇市泊2023年3月）



電材営業三部 部長
伊集 盛人

エネルギーの地産地消 —千年先の未来へ—

卒業シーズンや、決算期のお会社もあり何かと公私ともに忙しい日々と存じます。

私の現在の一番の関心といいますと、原材料の高騰や諸経費の値上がり、人件費を含む製造コストの高騰等さまざまな理由にて物価が高騰していることです。その中でも、電気料金の値上げが大変気になります。託送料金の変動分を加えると43.7%の値上げ見込みとの新聞記事を目にしました。私の生活においても影響必至です。エネルギーの大切さを実感し、興味を持った事柄があります。紹介いたします。

沖縄本島から南西に300km、台湾とのちょうど中間に位置する宮古島。離島という条件から2015年のエネルギー自給率は2.99%。離島である宮古島はエネルギーのほとんどを島外からの運搬に頼らざるを得ず、エネルギーコストの高い現実があります。約97%のエネルギーは島外からの化石燃料に依存しています。

原油価格が高騰したり、災害などの理由により定期的な燃料運搬に問題が起きたりすれば少なからず市民生活に影響が出てしまいます。

このような状況に危機を抱き、2008年から取り組んでいる「エコアイランド宮古島宣言」10年目を迎えた2018年「エコアイランド宮古島宣言2.0」、2030年未来のエネルギー自給率22.1%及び2050年エネルギー自給率48.9%と、具体的な未来のエネルギー自給率を定め、決して簡単な目標ではない自給率向上の取り組みを進めてきた歴史についてです。

鍵は「不確実な再エネをいかに制御するか」解決に資するソリューションとしてたどり着いたのが、太陽光パネルとエコキュートを住居に分散エネルギー機器として設置し、電気を使う消費者が不確実な太陽光エネルギーの変化に

合わせて使い分を調整する事それから発展し、昼間の余剰電力を蓄電池に貯めておくことで、利用量の多い夜間に消費することができるシステムの構築。深刻な台風被害、災害時の非常用電源としての活用も見込む事が出来、損得勘定を超え、現場目線でニーズを解決する為のプロジェクトです。志が同じ仲間を超えるべきハードルの多い再エネ事業に取り組む姿勢に感銘を受けました。

2008年からの取り組み、15年経過し、2020年11月宮古島市来間島における地域マイクログリッド構築事業を開始。

設置工事を順次行っております。平常時は太陽光発電の再生可能エネルギーと蓄電池を活用して効率的に地域へ電力供給し、災害などの非常時は大元の送配電ネットワークから切り離し、自律的に地域へ電力供給することができる新たなエネルギーシステムです。

その成果は日本社会のエネルギー革命に直結するものと記事に綴られていました。

「千年先の、未来へ。」10年・100年・1000年後島の暮らしはどうなっているだろう。

海のサンゴや魚たち、木々に休む鳥たち、夜空の星たちは、私たちと共に生きているだろうか。地下に美しい水。環境を汚さないための営み。自然からのエネルギー。この美しい海、大地、空と共に生きてゆくために。千年続く共生の島を、みんなで創ろう。私にとっても考えさせる出来事となりました。電気に関わっていることに、責任と夢を感じました。皆様にも共有できればとの思いから紹介させていただきました。今後も皆様と明るい夢のある未来創造をするために日々精進いたします。今後どうぞよろしくお願い申し上げます。

仕入先・商品紹介

株式会社 サニークリエイティブ様

平素は格別のご高配にあずかり厚く御礼申し上げます。

(株)サニークリエイティブは令和4年8月のアサヒフエアより、株式会社アサヒ様と正式にお取引を開始させていただき事となりました。アサヒ様、そしてお客様のお役に立てる様、鋭意努力して参る所存でございますので、何卒よろしくお願いたします。

弊社では、主に設備工事店(電気・水道・空調・ガス等)様専用のソフトを販売、サポートしております。中でも電気工事店様に特に喜んでいただいている商品が「**楽打**」でございます。こちらの読み方は(らくだ)で【**楽に打つ**】をテーマに、マウス一つで簡単に早く内線電気工事の図面作成・積算業務ができる連動ソフトです。アサヒフエアでも沢山のお客様に導入いただきました。誠にありがとうございます。

開発者が元々電気工事士、電気工事設計・積算の仕事をしており、「なんとか業界の役に立つソフトが作れないか?」という思いで約30年前に積算ソフトとして誕生しました。現場目の線、痒い所に手が届くソフトであり、お客様の声を聞きながら常に進化をしています。今では、全国で10000社以上のお客様に**楽打**システムを愛用いただいております。

「なんとか業界の役に立つソフトが作れないか?」という思いで約30年前に積算ソフトとして誕生しました。現場目の線、痒い所に手が届くソフトであり、お客様の声を聞きながら常に進化をしています。今では、全国で10000社以上のお客様に**楽打**システムを愛用いただいております。

(株)サニークリエイティブとしましては、2016年設立のまだまだ若い会社であります。が、ソフトに精通した営業・サポートスタッフがおります。日々の暮らしの中で当たり前のように使っている電気。そんな当たり前のようで当たり前でない便利を安心して使えるようにしていただく電気業界の皆様へ感謝し、そんな皆様の業務が少しでも円滑に、より便利になる事で言っていただけ「導入してこんな事が出来るようになったよ!」「時間が短縮出来たから、家族の時間をつくれるようになった!」

SUNNY CREATIVE
pickup
導入実績 No.1
JS 楽打 [連動] [エル]
図面からの自動集計で見積り業務が**完結!!**
CAD → 積算
各電力会社の申請書類が標準装備!
約100,000点の材料データが登録済みでカタログUSO!

「データのやり取りが出来るから新しい取引先が出来たよ!」などの喜びの声を聞く事が私たちの原動力です。パソコン関係が苦手な方も得意な方もソフトウェアの事でお困りありましたら、安心してご相談いただけます。平均年齢30歳でバリバリと機動力全開で営業活動を行っています。今後とも、ご指導ご鞭撻のほど宜しくお願いいたします。



河合 明人

3年目になります!情熱は誰にも負けません!どんどん成長していきますのでよろしくお願いたします。



萩原 孝則

長年培ったソフトの知識を活かして皆様に喜んでもらえるよう頑張ります!よろしくお願いたします。



花井 祐太

CAD・積算ソフト業界に携わり15年になります。これまでの経験を踏まえ、お客様のニーズやお困りごとに適したご提案をさせていただきます。よろしくお願いたします。

仕事を振り返る(職業観) あなたは仕事をどう捉えていますか？

「人生 100 年時代、健康で働けるうちは働いて収入を得たい」という声をよく耳にしますが、10・20・30 年後の具体的なキャリアプランは描けていますか？職業人としてこれまで歩んできた日々を振り返ることで、将来に向けた道筋が描け、キャリアプラン実現のためにやるべきことが見えてきます。

改めて振り返ると、日々の業務の中で、知識や技術、適応力など、磨かれた能力はたくさんあると思います。入社当初と現在とでは、職業観(働く意義、仕事との向き合い方)が変わったという人もいることでしょう。本稿では全 3 回にわたり、職業観について問いかけていきます。自分自身と向き合い、仕事について振り返る機会になれば幸いです。

最終回の第 3 回目は、職業観の核心をつく問いかけてです。「3 人の石切職人の逸話」を踏まえて、何のために働くのか？仕事とは？について、考えてみましょう。

3 人の石切職人の職業観

中世ヨーロッパの時代。大聖堂の建築に携わる石切職人 3 人に「何をしているのか？」と質問しました。

回答	目的	仕事の捉え方
A さん レンガを積んでいる (単調にこなすだけ)	特になし(聖堂建設は他人ごと)	作業 短期・単発で終えるもの
B さん お金を稼いでいる (もっと割の良い仕事ないかなあ)	生活のため(聖堂建設は他人ごと)	稼業 中期・継続でやるもの
C さん 後世に残る大聖堂をつくっている (誇り、やりがいを感じている)	町のため(聖堂建設は自分ごと)	使命 長期・生涯で取り組むもの

1 日に何個のレンガを積む、何ミリの精度で組み上げる、何月何日までに聖堂を完成させるなど、3 人の目標は共通していますが、目的はそれぞれ異なっています。なぜやるのか、働く意義は自分で見いだすものです。同じ仕事をしているにも関わらず、仕事の捉え方の違いによって、仕事に対する姿勢や、やりがい・充実感の度合いが大きく変わってきます。

私の仕事 ~私は、〇〇(提供価値)を売っています~

- ▶ 何で定義するかによって、仕事の捉え方が違ってきます。提供価値で定義すると、仕事の本質が見えてきます。最後に、あなたの仕事はどのような価値を提供しているか、記入してみましょう。

(例) 建築設備機材の総合商社として 60 年、沖縄のインフラを支え続けてきた(株)アサヒのスローガンは「私たちの仕事は、沖縄をいきいきさせるお手伝い」です。では、(株)アサヒで働くあなた自身は、仕事をどう捉えていますか？

所属会社で定義する	職種で定義する	提供価値で定義する
私は、(株)アサヒに勤めています。課長をしています。	私は、積算を担当しています。見積書の作成や資材の手配・発注、書類作成などを行っています。	私は、発注工事の PDCA の調整役として、業務が円滑に進むようサポートしています。

【私の提供価値宣言】:

私は、仕事を通して を売っています。

いかがでしたか？全 3 回の問いかけを通して、職業観(働く意義、仕事との向き合い方)について振り返ることができましたか？私達が売っているのはモノではなく、価値です。その価値によって、満足が得られた、お困りごとが解決されたなど、誰かの役に立っています。石切職人の C さんのように、生涯かけて情熱を注げる働き方をしたいですね。

(出所)「働き方の哲学」を参照して作成

※文中の例文はインターネット上の文章を参考にしている場合があります。

営業部戦略会議



令和5年3月3日(金)、4日(土)に本社及び八重山営業所で営業戦略会議が行われました。写真

会議では来期(第54期)の目標達成に向けての行動計画、現状分析の意見交換を全営業マンで行いました。品質方針である「お客様第一主義」を基軸に知識向上、訪問管理の重要性、配送コスト、安価仕入対策が課題に上がりました。

来期も更なる飛躍を目指し、営業部だけではなく社員一丸となって取り組んでまいります。



資格取得者



第二種電気工事士
電材営業三部
宜野湾営業所
平安 亮太さん



2級建築施工管理技士
住建営業部
工事課
宮城 喜一郎さん



海外旅行



名前 呉我 英美里
出身地 糸満市
入社日 令和4年4月1日
所属 住建営業部 アシスタント
趣味 アニメ鑑賞、お散歩
好きな食べ物 辛い食べ物

- Q1. 性格を一言でいうと?
人見知り、優柔不断
- Q2. あこがれの職業は
ケーキ屋さん
- Q3. 宝くじで3億円当たったら?
海外旅行がしたい!
- Q4. 休みの日は何してる?
友達とお散歩
- Q5. 飲んだ後のシメはやっぱり...
ラーメン

社員紹介

名前 仲宗根 秀
出身地 本部町
入社日 令和3年3月1日
所属 電材営業部 名護営業所
趣味 食べること、遊ぶこと、寝ること
好きな食べ物 ラーメン 焼肉 甘い物



感謝

- Q1. 特技
ランニング
- Q2. 宝物は?
友達、家族
- Q3. ストレス解消法は?
旅行、食べ歩き、1人プラプラ
- Q4. 落ち着く場所は?
家のペット
- Q5. モットーは? 心掛けていることは?
感謝すること

ふれあい広場



お子様誕生おめでとうございます♥



管理部 総務課
国仲 玲美さんのお子様
令真
(クニナカ ハルマ)さん
令和4年3月5日誕生



おかげさまで
元気な男の子を
出産することが
できました。
元氣いっぱい、
すくすく育て
ほしいです。



商品部 店頭課
上地 成美さんのお子様
唯人
(ウエチ ユイト)さん
令和5年1月31日誕生



念願の第1子
が誕生しました。
元氣が一番です
が、相手のことを
気遣える優しく
て、賢い子に育っ
てほしいです。



管理部 業務課
新垣 萌さんのお子様
百
(アラカキ モモ)さん
令和4年9月29日誕生



元気な女の子
を出産する事が
できました。
優しくて愛嬌
のある元気な子
に育てて欲しい
です。



電材営業一部 第二課 課長代理
長浜 恵太さんのお子様
子太郎
(ナガハマ コタロウ)さん
令和4年12月14日誕生



兄弟みんなが
助け合いながら
過ごせる事を願っ
てます

編集後記

3月に入り、少し汗ばむ日が増えてきました。新年度に向け、部署異動される方も多いかと思えます。株式会社アサヒを担当してくださった皆様、お世話になりました。新年度から担当される皆様、株式会社アサヒをどうぞよろしくお願いいたします。
(総務課 砂辺 康司)