

アサヒ

No.110
2021.11

だより



 ASAHI

- P2 に～ぬふあ星
- P3 取引先紹介
- P4 経営塾
- P5 社内情報
- P6 ふれあい広場

今回の表紙：月食

11月19日に部分月食を撮影しました。月は東の空の低い位置から昇り初め、雲の隙間から顔を出しました。全体的にやや赤みを帯びて見えるのは、太陽光が地球の大気中を通過する際に屈折してわずかながらに月を照らすためです。

写真提供：興南施設管理株式会社 代表取締役社長 屋良学 様 (撮影場所：南風原町 2021年11月)

に～あふあ星



住建営業部 部長
山城 亮

リフォームで快適バスタイム

11月に入り朝晩は、かなり涼しくなってきました、皆様いかがお過ごしでしょうか。

我社においても衣替えの月となり、営業マンの服装も、かりゆしウェアからYシャツ着用へと変わりました。そうなると気になるのがやはりおなか周りでしょうか…。外だし裾でごまかされていたものが中入れシャツで露わになり毎年愕然となるのもこの季節ですね。

さて、年末にさしかかると今年一年を振り返って思うことも増えてきます。やはり今年も昨年に引き続きコロナウイルスに翻弄された一年でした。計画されていたマンションやホテル建設が中止、無期限延期になり、仕事にもかなり影響しました。民間の案件のすべてが減少していく、そんな中、唯一前年より伸張したのがリフォーム工事です。リモートワークで、または、飲食店の休業でお家時間が長くなつて、自宅の古くなつた設備が気になる…、在宅時間が長くなつたのでお家時間をより快適に過ごしたい…そんなところが要因のように思います。中でも在来のタイルの浴室をシステムバスにリフォームするという工事がかなり増えてきました。

ユニットバスはホテルニューオータニ建設のために、政府から開発予算をもらった東洋陶器と日立化成工業の2社が1963

年に考案開発したものが第一号だそうです。それから月日が経つて、家庭用はシステムバスとなり、課題であった質感も劇的に改善、乾きやすい床の開発、掃除のしやすい排水口、冬でも最初から暖かい暖房換気システム、とより快適なものへと進化してきました。在来のタイルだと目地にカビが繁殖して、週に一度はカビキラーでゴシゴシ、というご家庭も多いかと思いますが、システムバスの壁は目地も無いので、お手入れもサッと一拭きで簡単です。

また近年ではお風呂の癒し効果が注目を集めています。38℃～40℃のぬるめのお湯に長く浸かると、副交感神経を程よく刺激し、身体や脳の緊張をほぐして、睡眠改善効果やストレス解消効果が期待できます。工事には研りや設備配管の振り回しなどが必要で、かなり大掛かりな工事になります。その為、決断には思いつきりも必要ですが、寒くなってくるこれからの季節、アロマや入浴剤入りのお風呂にゆっくりと浸かって、音楽や動画や楽しんで、疲れた心と身体をじっくりと解きほぐす。そんな優雅なバスタイムを過ごされはいかがでしょうか。その後に美味しい食事とお酒があればもう最高ですね！

この話に興味を持たれた方はぜひ、アサヒの営業担当にご一報を（笑）

取引先紹介

東芝キヤリア株式会社 沖縄営業所様



東芝キヤリア株式会社
沖縄営業所 畠中一洋様

貴社益々ご清栄の事と御喜び申し上げます。平素は格別のご高配を賜り、厚く御礼申し上げます。

東芝キヤリア（株）沖縄営業所は令和3年10月より、株式会社アサヒ様と正式にお取引を開始させて頂く事となりました。アサヒ様のお力となり良きパートナーとなれるよう誠心誠意取り組んで参りますので、どうぞ宜しくお願い致します。

東芝キヤリア（株）は1994年に（株）東芝から分社した空調・設備事業部と米国キヤリア社の合弁会社として発足致しました。以後、販売会社及びサービス会社と合併し設計・製造から販売そしてメンテナンスと空調業界におけるワンストップソリューションを可能にした会社です。国内2カ所、中

国、タイ、インドに生産拠点を持ちグローバルに空調事業を展開しております。沖縄地区におきましては2019年3月迄、現地法人として沖縄東芝（浦添市）が存在しております。東芝キヤリア（株）も同社に在籍しグループ会社と連携して事業を進めておりましたが、沖縄東芝が解散となり事業体毎の分散を余儀なくされました。現在は那覇市曙の沖商ビルに事務所を移し、東芝キヤリア（株）沖縄営業所として活動しております。人員は3名と同業他社様と比較しますと少人数ではあります。ですが、メーカーである故のきめの細かいサービスが提供できると自信しております。製品の御引合だけではなく、空調に関する御質問やお困り事の御相談だけでも結構ですのでお気軽に声掛け頂けると幸いです。

御社とのお取引に際し、不慣れな事も多くご迷惑をお掛けしてしまう事もあるかと思います。弊社の至らない点につきましては遠慮なく御指摘下さい。アサヒ様の生のお声に耳を傾ける事が何より重要であると認識しております。

今後共、ご指導ご鞭撻を賜りますよう何卒宜しくお願ひ申し上げます。



沖縄営業所の皆様

東芝キヤリア(株)
沖縄営業所

〒900-0002
沖縄県那覇市曙2-24-13
TEL 098-861-2235
FAX 098-861-2306

30回受賞

一般財団法人
省エネルギーセンター主催
(製品・ビジネスモデル部門)

2020年度

省エネ
大賞

経済産業大臣賞

2020年リリースの「スーパーマルチU」が
省エネ大賞を受賞致しました。
(1993年以降30回目の受賞となりました)



「来年1月からの電子帳簿保存法の改正とは」

令和3年度税制改正において、電子帳簿保存法の改正が行われ、国税関係帳簿書類を電子的に保存する手続きが抜本的に見直されました。2022年1月1日から施行されますので、簡単に内容を説明したいと思います。

まず、一番大きな変更点ですが、

- ・電子取引のデータをプリントアウトした書面の保存が認められなくなる。

これは、取引情報（見積書、注文書、請求書、納品書、領収書などに記載される事項）をデータで受信した場合は、その取引情報をデータのまま保存することが義務付けられました。EDI（電子データ交換）やWeb、メール、インターネット、などでやり取りされる取引情報を紙に出力して保存することが認められなくなるのです。

例えば、amazon等で商品を購入したときに、Web上で請求書や領収書をプリントアウトして紙で保管していた場合、これからはデータのまま保存しなくてはいけません。

メールに添付された見積書や注文書も同じ扱いになりますので、注意が必要です。

次に、保存方法ですが、電子取引の真実性と可視性の要件が追加されています。

電子取引の真実性を満たすには、サーバ上に格納する文書データにタイムスタンプ付与や、訂正削除履歴を保持、または訂正削除できないシステムを準備する必要があります。

可視性については、検索機能が出来るように取引先名、取引金額、取引年月日などの項目での検索が求められます。

イメージとしては、ファイル名を「(有)朝日印刷_10000_20220101」としてタイムスタンプを付与して保存します。

来年以降、インボイス制度の導入や電子保存が義務化になり、法人企業・個人事業主すべてが対象になってきますので、何から手をつけていいのか分からぬ部分も多くあると思いますが、税理士に相談したり、自分で勉強することで世の中の流れが見えてくると思います。

ルール違反時の罰則は定められていないものの、電子取引データの保存要件に沿ってデータを管理していない場合は、「国税関係書類の帳簿保存義務を果たしていない」と見なされることになり、税務調査で指摘を受け、青色申告を取り消されるといった事態にもつながりかねません。

まずは、youtubeで「電子帳簿保存法」と調べて、何が変わるのが調べてみましょう。



アサヒ創業59周年

アサヒは、11月1日（月）に創業59周年を迎え、永年勤続者の表彰を行いました。

例年であれば、記念式典を行なうのですが、コロナ禍のため中止となりました。

<p>30年勤続</p> <p>中部営業所 管理配達課課長 仲村 起嗣さん</p>
<p>25年勤続</p> <p>管理部部長 伊計 透さん</p>
<p>20年勤続</p> <p>電材営業一部部長 田場 厚生さん</p>
<p>20年勤続</p> <p>管理部 総務課課長代理 仲宗根 剛さん</p>
<p>15年勤続</p> <p>電材営業一部第三課営業課長 松田 昭一さん</p>
<p>15年勤続</p> <p>管理部 業務課課長代理 具志堅 晃さん</p>

これまでの過ぎ去った年月を振り返ってみると、人に誇れるような、表彰に値するような業績は何一つございません。ただアサヒ社員や得意先様、仕入先様のご支援で今まで働くことができたと 思います。この表彰を受けたのを機会に、二十年前の初心を思い出し、会社の発展のためさらに職務に励んでいく所存でございますので、今後ともご指導、ご鞭撻のほど、よろしくお願いいたします。



仲宗根 剛さん

思ひ返せば、平成3年に入
社、平成4年11月に(株)アサヒに社名変更、平成13年に南部営業所の開設メンバーとして着任してそれから本社に2年、中部営業所に7年、名護に2年、そして本期から中部営業所管理配達課を任せられています。管理配達課では一年生ですが、営業経験を生かして営業部と商品部の良い架け橋になりたいです。



仲村 起嗣さん

早いもので私も入社して15年を迎えました。上司・先輩に鍛えられながら私は自身も成長できた15年と感じています。また、各メニューごとに仕入先様お客様に支えられての今だとも感じます。いつも支えてくれてありがとうございます。現在は、営業課長といふポジションも頂き日々奮闘してます。部下や後輩も沢山教えてますが、私が教わった事を教えるながら私も更に色々な事を勉強し頑張って行きますので、今まで以上のお協力をお願いします。



松田 昭一さん

25年の中には、色々な事がありましたが、上司、先輩、後輩の皆様のご支援のおかげで無事乗り切ることができました。深く感謝しています。

当時は、月に1件程度は、不良債権の回収に夜遅くまで走り回っていました。私が訪問するところと疫病神がきたような目でみられていましたので、つらい思い出です。今手掛けているコンピュータシステムの再構築を進め、業務改善の貢献が目標です。



伊計透さん

34歳で中途入社して、早10年が経ちました。未経験の業種だったので当初は不安もありましたが、今では買い物に行つても、お店や建物の裏側ばかり気になる変な癖がつままでに成長しました。これからも、微力ではありますが会社の推進力になれるよう邁進してまいります。



具志堅 晃さん

この度、勤続25年を迎える事ができ、私儀に誇りを感じていてうれしく思っております。ひとえにお仕事を通して皆様方との出会いから人として成長する事ができ、健康に勤めて来られた事につきまして感謝申し上げる次第でござります。これから働く後半戦も自己自身のビジョンを持ち続け社業発展の為に尽力してまいります。



田場 厚生さん

八重山営業所は所員6人態勢でベテラン社員、中堅社員、若手社員とバランスが取れしており地元の得意先様からも可愛いがつて頂いています。

これからも地域に根付き、皆様のお力になれるよう、微力ながら尽力いたす所存でございます。

「コロナ禍の中、大変なこともありますですが、一緒に頑張っていきますので宜しくお願ひ致します。

営業所紹介 八重山営業所

(写真前列右より)
仲本 新
崎山 仁
本若 孝充
金盛 真理
(写真後列右より)
左々大 易立



八重山営業所のみなさん

〒907-0002
住所：沖縄県石垣市字真栄里
309番地3

ふれあい広場

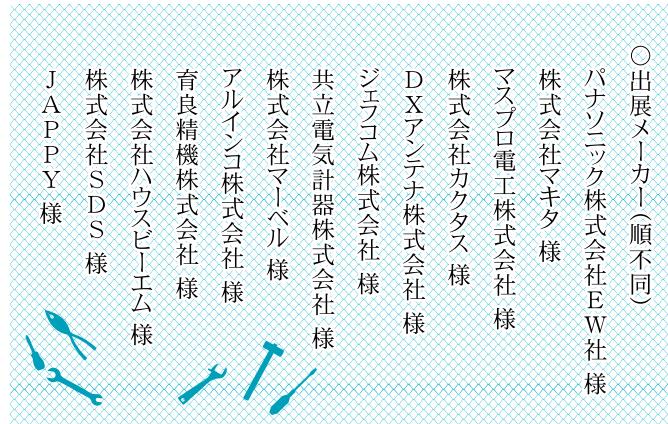


11月15日から19日にかけて、恒例のアサヒミニ工具展を開催致しました。写真15日の名護営業所を皮切りに16日中部営業所、17日南部営業所、18・19日は本社で開催致しました。各メーカーが選び抜いた商品を展示即売いたしました。

本社開催日は、両日ともにあいにくの雨となりましたが、多くのお得意先様に足をお運びいただきました。工具の説明実演をメーカー担当者の方が直接行うことでより詳しく最新工具の性能を知つて頂けたかと思います。

忙しい中、ご来場いただいたお得意先様、熱心に実演販売を行つていただき、出展メーカーの皆様のご協力で大盛況のうちに終える事ができました。ご協力の難御座いました。

いいね！これは使える！
ミニ工具展



出展メーカーの皆様

入社して3ヶ月が経ち、最初の頃より少しだけ業務にも慣れてきました。上司や先輩方にも助けてもらい、とても良い環境で働けています。まだまだ未熟で覚えることもあります。これからもアサヒの社員として頑張っていきますので、指導ご鞭撻のほど宜しくお願ひ致します。



管理部 総務課
ゲンコ リク
源古 陸さん

新入社員紹介

編集後記

年の瀬も押し迫つてしまいまし
た。皆様は年初に決めた目標は達成できたでしょうか？私は例年通り目標自体忘れました。毎年同じことを言つてゐる気がします。
来年こそ実現したいのです。

（総務課 仲宗根剛）